

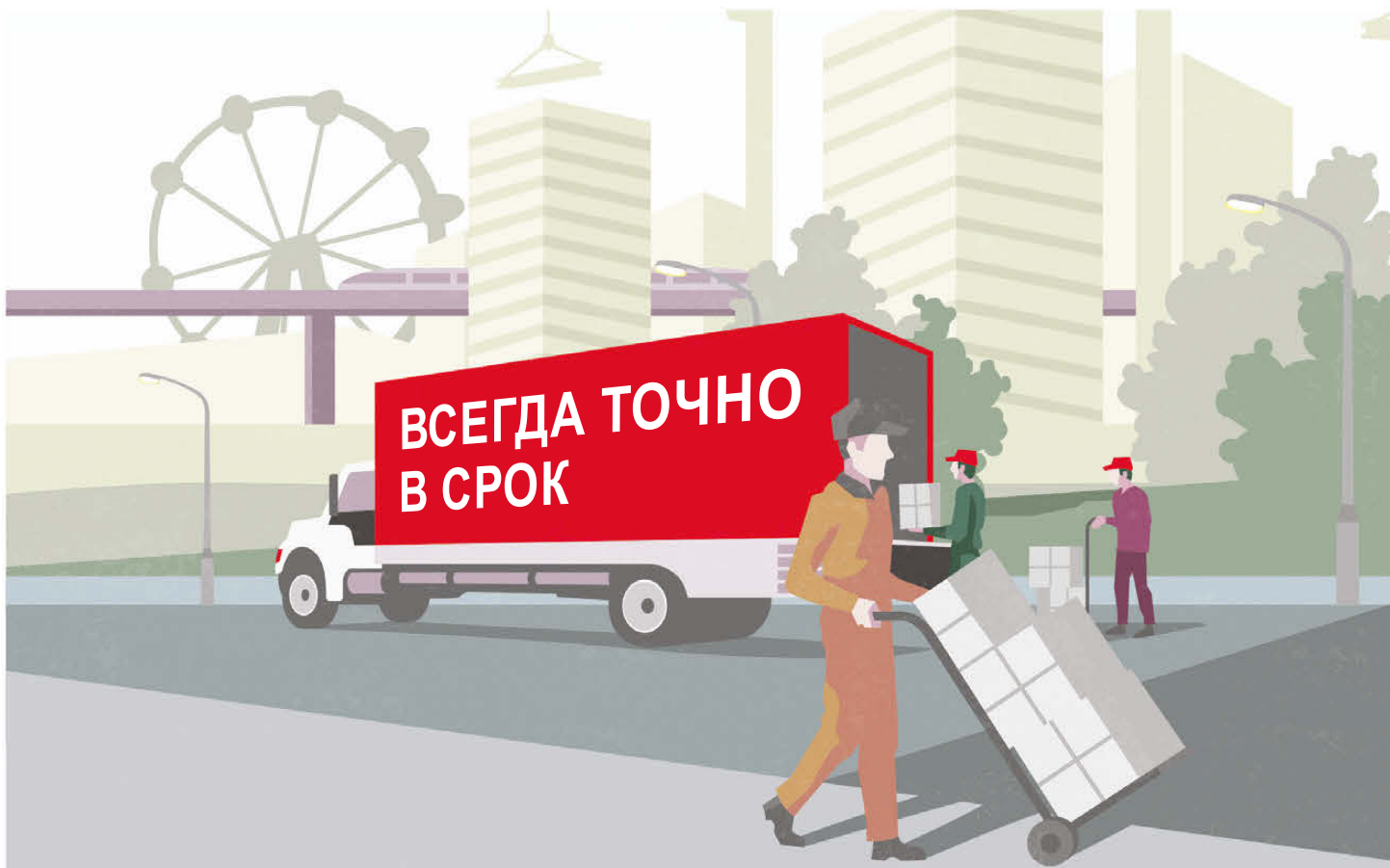
ЭФФЕКТИВНОСТЬ –
РЕЗУЛЬТАТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
ДИСТРИБЬЮТОР



air
NSK experts

ПОДПИСАТЬСЯ НА РАССЫЛКУ NSK 

NSK – ваш партнер в процессе совершенствования



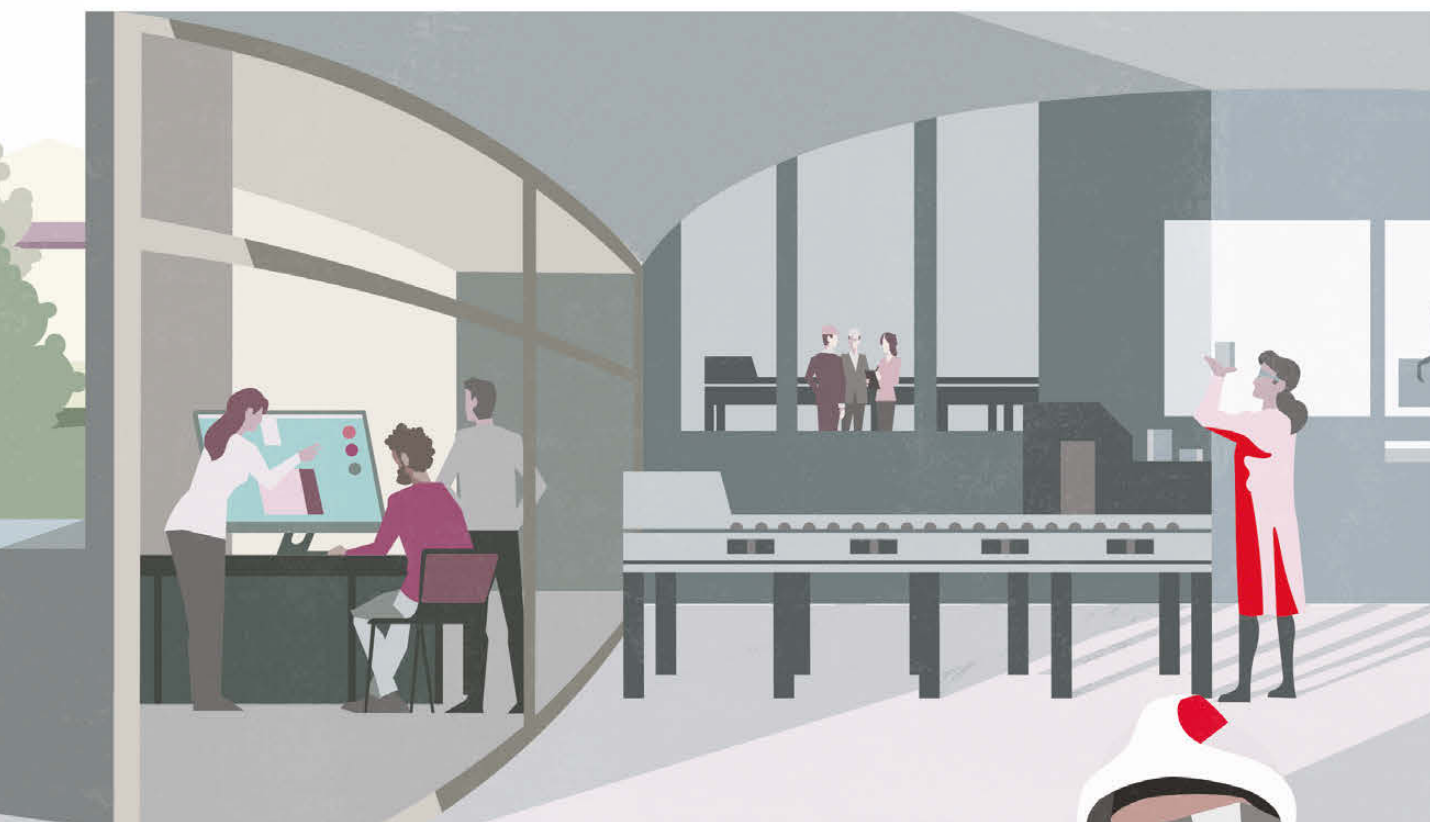
Переход на следующий уровень – наше обязательство перед дистрибьюторами

Являясь одним из ведущих мировых производителей подшипников качения, линейных компонентов и систем рулевого управления, компания NSK присутствует на всех континентах и представлена производственными площадками, офисами продаж и технологическими центрами, поскольку наши клиенты ценят быстрое принятие решений, оперативные поставки и сервисное обслуживание на местах.

В своей работе мы полагаемся на дистрибьюторов, которые представляют и продвигают наш бренд, обеспечивают рост продаж и укрепляют нашу репутацию. Поэтому мы искренне ценим ваш нелегкий труд, преданность и поддержку. Мы также понимаем трудности, с которыми вы сталкиваетесь, включая жесткую конкуренцию и набирающую обороты электронную коммерцию, которые безусловно оказывают негативное влияние на прибыльность и рост продаж.

В этом стремительно меняющемся мире вам необходимо принимать ответные меры: находить новые рынки и бизнес-модели, более оптимальные способы работы и стремиться к большей дифференциации на своих рынках.

В настоящий момент мы прилагаем большие усилия для того, чтобы поддержать вас в этом процессе.

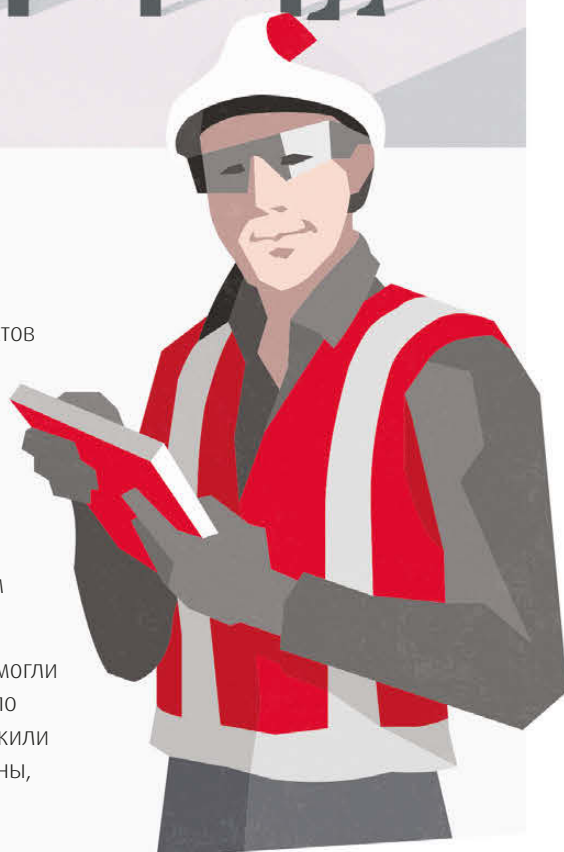


Как предприятие мы ориентированы на совершенствование

Это означает непрерывное улучшение предлагаемых нами продуктов и услуг, а также повышение надежности и производительности вращающегося оборудования конечных пользователей.

Это также означает совершенствование способов оказания вам содействия, предложение более широкого набора услуг, более эффективных инструментов маркетинга и большей доступности продукции. Мы зависим друг от друга. Помогая вам улучшать отношения с заказчиками и повышать продажи, мы вместе можем расти и процветать.

В этом заключается наше обязательство перед вами, и чтобы мы могли его исполнить, мы возобновляем реализацию нашей программы по улучшению основных средств (AIP). За последние месяцы мы вложили значительные ресурсы в переход на следующий уровень, и уверены, что, работая вместе, мы сможем вывести на новый уровень наши предприятия и достичь совместного успеха.



Цикл создания дополнительной ценности AIP

Доказательство того, что совершенствование окупается

Взаимовыгодное сотрудничество

Мы возобновили реализацию программы по улучшению основных средств (AIP), ключевой тезис которой – «Совершенствование окупается». Для конечных пользователей это означает повышение надежности механизмов и производительности. А нашим дистрибьюторам программа предоставляет новые возможности для увеличения продаж и повышения квалификации сотрудников. В выигрыше остаются все. Совершенствование окупается.

Эффективный инструмент продаж, открывающий новые возможности

AIP – важный элемент предложения NSK, и многие дистрибьюторы уже знают, насколько он полезен при выстраивании отношений и создании возможностей для дополнительных продаж. Это замечательно, но мы уверены, что имеется еще больше возможностей для увеличения доли рынка послепродажного обслуживания и существенного роста наших предприятий. Вот почему мы перезапустили эту программу в глобальном масштабе.

Проще говоря, AIP – набор эффективных инструментов продаж, который открывает возможности для реализации технических и сервисных решений NSK, позволяет акцентировать внимание на преимуществах и результатах, которых могут добиться ваши заказчики, повышении производительности и экономии средств. С помощью AIP мы сможем содействовать вам в повышении эффективности и производительности оборудования ваших заказчиков, помогая им экономить время и средства и оставаться конкурентоспособными.

Вместо того, чтобы предлагать выгодные цены, вы будете предлагать ценность, а это важное отличие!

Наша стратегия заключается в создании спроса на AIP, что позволит сделать бренд NSK уникальным в отношении не только его продукции, но и его решений и услуг. Вы – ключевое звено в этом процессе! И мы будем с вами на каждом этапе, оказывая поддержку, разделяя ваши обязанности, помогая открывать новые двери и закрывать новые сделки.

Программа AIR состоит из пяти шагов, составляющих цикл создания ценности:



Шаг 1. Оценка

Мы посещаем предприятия с целью сбора данных и получения представления о проблемах заказчиков.

Шаг 2. Рекомендация

Мы используем свои знания и опыт для создания решения, которое обеспечит экономию для заказчика.

Шаг 3. Внедрение

При необходимости мы можем оказывать содействие во внедрении и испытании рекомендуемого нами решения и при наличии возможности доработать его с целью повышения эффективности.

Шаг 4. Контроль

Мы контролируем работу с целью достижения предполагаемого результата.

Шаг 5. Расширение

Мы осуществляем сбор данных, обмениваемся знаниями и следим за появлением возможностей расширения услуг в новых сферах применения.

УСЛУГИ AIR

Изучение

- › Изучение запасов
- › Изучение производственных мощностей
- › Карта технологического процесса
- › Подбор подшипников

Выбор

- › Проверка применения
- › Оптимизация конструкции узла
- › Подбор оригинальных деталей
- › Диагностика

Обучение

- › Общее обучение по продукции
- › Применение подшипников NSK
- › Обучение AIR
- › Отраслевое обучение

Анализ

- › Анализ состояния подшипника
- › Анализ вышедшего из строя подшипника
- › Анализ смазки
- › Анализ материалов и размеров

Одна из ключевых особенностей программы AIR заключается в том, что она предусматривает гораздо более тесные рабочие взаимоотношения между вами, вашим заказчиком и NSK. Работая вместе, мы можем обмениваться идеями, функциями и информацией, которые могут существенно повысить удовлетворенность заказчиков, их доверие, а также вашу эффективность.

КАК AIR СПОСОБСТВУЕТ ПОВЫШЕНИЮ ВАШЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ



Совершенствование
приносит результат для
ДИСТРИБЬЮТОРОВ



AIR – мощный инструмент повышения эффективности, и мы вкладываем значительные ресурсы в обеспечение такой эффективности для своих дистрибьюторов. Мы предлагаем услуги оптимизации вашего ассортимента и запасов, и услуги, создающие добавленную стоимость, включая контроль текущего состояния, для того чтобы вы могли предлагать расширенные решения для своих заказчиков. Мы также стараемся оказывать дополнительную поддержку в продажах и маркетинге и открыто делиться идеями и информацией о потенциальных клиентах для повышения эффективности нашей совместной работы. Это также приведет к существенному совершенствованию вашей деятельности.


+ **Более глубокое понимание**

AIR позволяет получать более полное представление о ситуации, что способствует повышению доверия и помогает построить более эффективные и долгосрочные отношения между всеми заинтересованными лицами.



+ **Более познавательный диалог**

AIR представляет собой структурированный процесс, позволяющий получить полное представление о проблемах заказчика и найти новые возможности для предложения и продажи дополнительных услуг.



Приобретение дополнительных знаний и развитие навыков

- + Мы предлагаем углубленное обучение работе с продукцией, умениям и навыкам эффективных продаж и оказания технических услуг для повышения квалификации и развития вашего персонала.

Повышение прибыльности

- + AIR обеспечивает значительную экономию для ваших заказчиков и выгодные продажи для вашего предприятия, позволяя вам увеличивать доходность и долгосрочную прибыльность.

Укрепление партнерских отношений и повышение надежности в долгосрочной перспективе

- + Мы обязуемся оказывать вам поддержку и обеспечивать повышение эффективности как вашего предприятия, так и нашей деятельности в рамках прочных и надежных долгосрочных отношений.

Бизнес-модель будущего

- + Помогая вам в трансформации вашей модели продаж от цены к ценности, мы предлагаем эффективную платформу для долгосрочного успеха – как вашего, так и компании NSK.

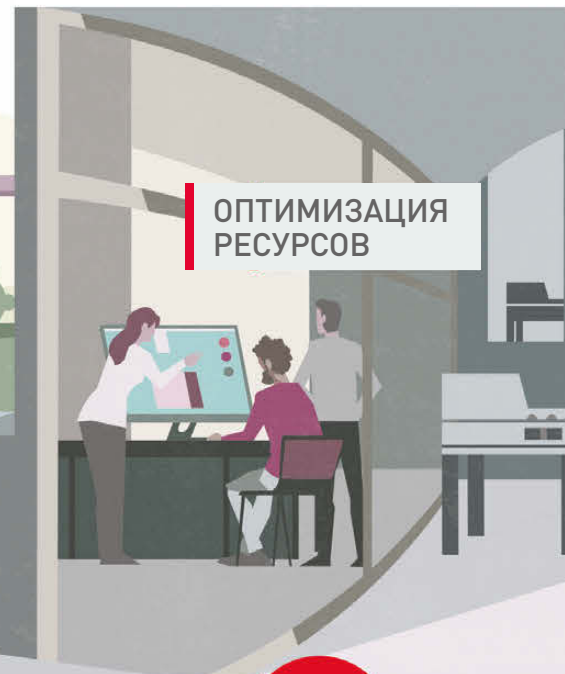
Пример успешного применения AIP

Проблема: водяные рециркуляционные насосы

Крупная энергетическая компания часто сталкивалась с отказами центробежных насосов для рециркуляции воды.

Оценка

Совместно с местным дистрибьютором мы провели обследование, которое показало, что отказы были вызваны качеством смазки подшипников насосов.



Внедрение

Мы провели 6-месячные испытания трех насосов. За данный период отказов не произошло, и мы приступили к полному внедрению.

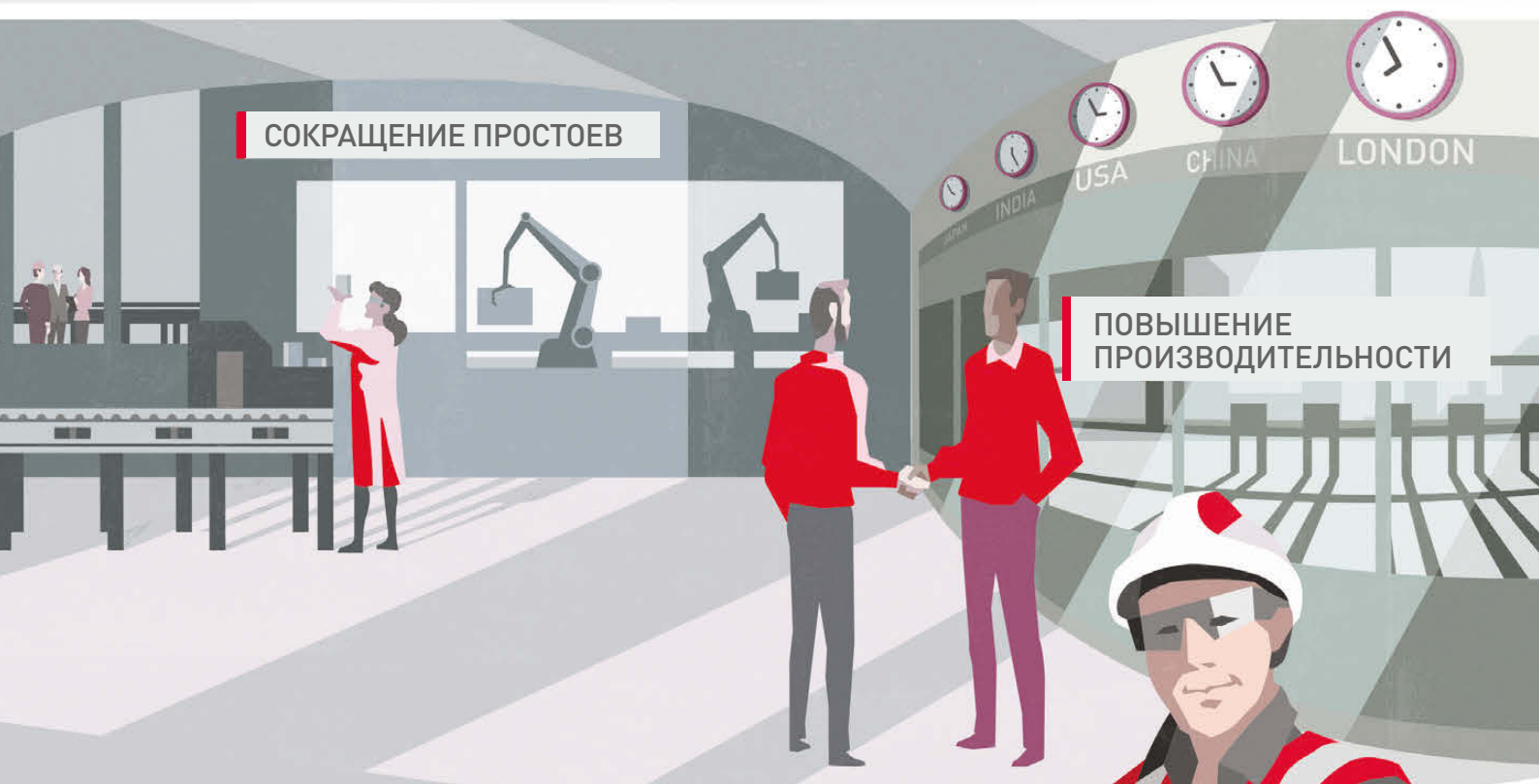
Контроль

После перехода на решение NSK за 12 месяцев не произошло ни одного отказа, что позволило сократить затраты на закупку оборудования и техническое обслуживание.

	Предыдущее решение	Новое решение NSK
Затраты на подшипники	1 550 евро	480 евро
Масло	1 700 евро	0 евро
Техническое обслуживание	7 200 евро	0 евро
Простои	19 000 евро	0 евро
Итого	29 450 евро	480 евро

Рекомендация

Мы предложили использовать радиальные шариковые подшипники NSK с уплотнением DDU и высокотемпературной смазкой.



Расширение

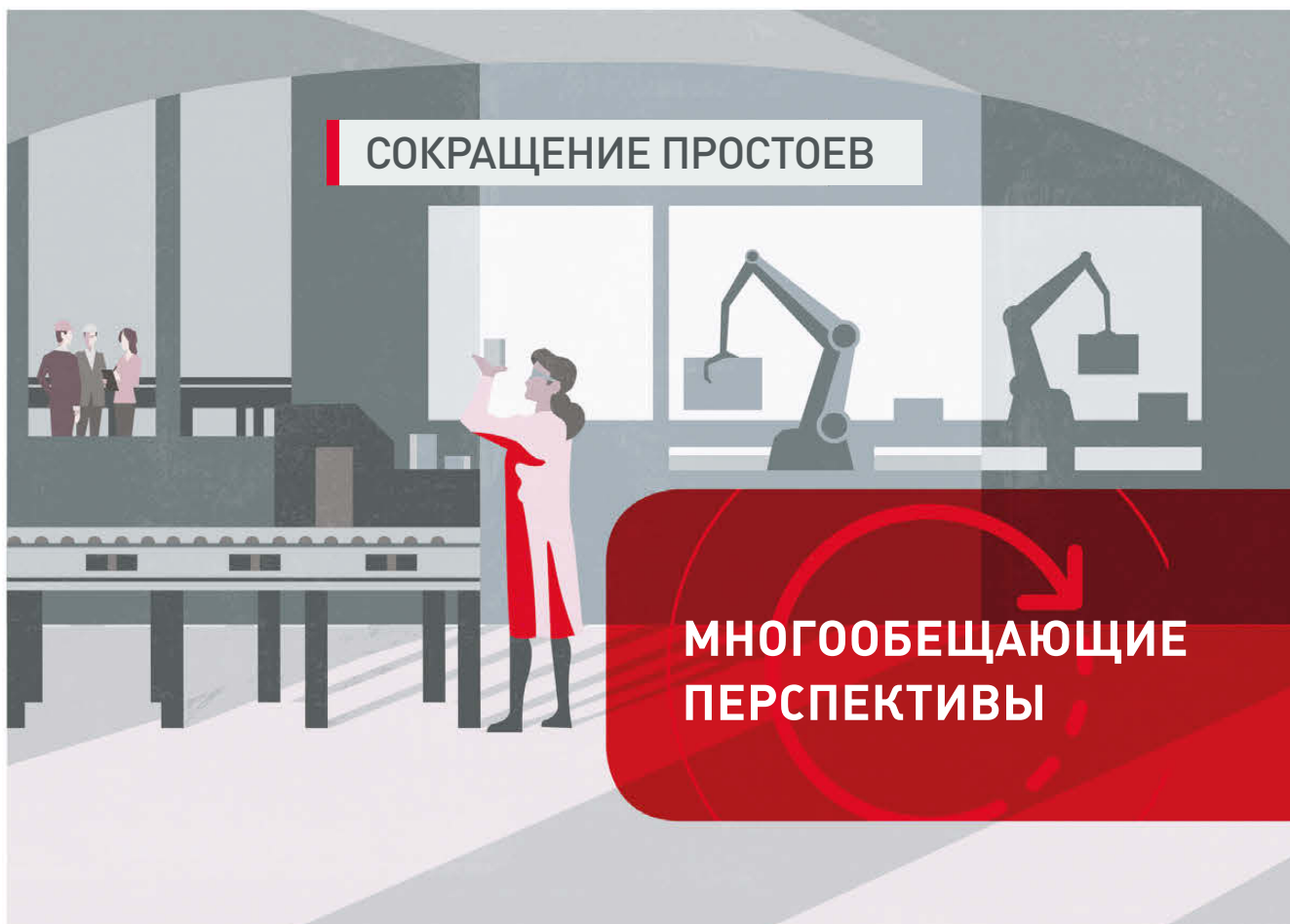
Удовлетворенный результатами заказчик обратился к нам с запросом оценки работы остального оборудования с целью повышения эффективности всех процессов производственной деятельности.

Ключевые особенности решения NSK

- › Особо чистая сталь для продления срока службы подшипников на 80%
- › Дополнительная обработка дорожек качения способствует лучшему распределению смазки и повышению срока службы
- › Запатентованные уплотнения защищают от загрязнений
- › Сепаратор из штампованной стали обеспечивает равномерное распределение смазки



Непрерывный процесс совершенствования



Непрерывный процесс совершенствования

Как коммерческое предприятие мы работаем над тем, чтобы становиться лучше во всем, что мы делаем, ежедневно и повсеместно. Мы стремимся к постоянному и всестороннему совершенствованию совместными усилиями.

Всестороннее улучшение

Совершенствование касается всего, что мы делаем, от программы АІР, разработки продукции и материалов до способов содействия нашим дистрибьюторам.

Совместные усилия

Мы работаем в сотрудничестве с нашими дистрибьюторами и их заказчиками для получения более глубокого представления о проблемах и задачах конечного пользователя. Коллективная работа и партнерство – один из наших основополагающих принципов.

Непрерывный процесс

Совершенствование – это непрерывный процесс, который никогда не заканчивается. И мы никогда не прекращаем искать более оптимальные пути содействия вам.



Наша цель – совершенствование. Это основополагающий принцип, составляющий наше видение и соответствующий нашим ценностям. Реализуя его, мы вместе приобретаем способность решать сложные задачи в настоящем и в будущем.

AIP отражает наши принципы и определяет наш подход к совершенствованию, а также воплощает наше обязательство сотрудничать с дистрибьюторами в рамках надежных и взаимовыгодных партнерских отношений. AIP поможет вам строить конструктивные отношения, обеспечивать рост продаж и вашего бизнеса, укрепить позиции вашего бренда и вашу деловую репутацию в сложной и конкурентной рыночной среде. AIP поможет нам обеспечить успех в будущем, а это так важно для всех нас. С помощью AIP мы сможем непрерывно совершенствоваться и достигать устойчивых результатов. Приглашаем вас присоединиться и помочь нам в обеспечении максимальной пользы для всех. **Совершенствование окупается.**



Доработка, адаптация, улучшение

Мы постоянно ищем возможности совершенствования своих продуктов, услуг и способов поддержки. Этот непрерывный процесс позволяет нам предлагать самые оптимальные решения.



Долгосрочное обязательство перед вами

Мы стараемся понять ваши ключевые показатели эффективности, цели и определяющие факторы, после чего принимаем необходимые меры для того, чтобы помочь вам в их достижении и непрерывном совершенствовании.



Что дальше?

Присоединяйтесь. Делитесь с нами своим мнением. Общайтесь с вашими коллегами. Общайтесь с вашими заказчиками. И обращайтесь к нам за дополнительной информацией. Становитесь инициатором улучшений и стройте успешное будущее.



Офисы продаж NSK – Европа, Ближний Восток и Африка

Россия

NSK Polska Sp. z o.o.
Russian Branch
Office 1 703, Bldg 29,
18th Line of Vasilievskiy Ostrov,
Saint-Petersburg, 199178
Tel. +7 812 3325071
Fax +7 812 3325072
info-ru@nsk.com

Ближний Восток

NSK Bearings Gulf Trading Co.
JAFZA View 19, Floor 24 Office 2/3
Jebel Ali Downtown,
PO Box 262163
Dubai, UAE
Tel. +971 (0) 4 804 8202
Fax +971 (0) 4 884 7227
info-me@nsk.com

Великобритания

NSK UK LTD.
Northern Road, Newark
Nottinghamshire NG24 2JF
Tel. +44 (0) 1636 605123
Fax +44 (0) 1636 643276
info-uk@nsk.com

Германия, Австрия, Швейцария, Скандинавия

NSK Deutschland GmbH
Harkortstraße 15
40880 Ratingen
Tel. +49 (0) 2102 4810
Fax +49 (0) 2102 4812290
info-de@nsk.com

Испания

NSK Spain, S.A.
C/ Tarragona, 161 Cuerpo Bajo
2ª Planta, 08014 Barcelona
Tel. +34 93 2892763
Fax +34 93 4335776
info-es@nsk.com

Италия

NSK Italia S.p.A.
Via Garibaldi, 215
20024 Garbagnate
Milanese (MI)
Tel. +39 02 995 191
Fax +39 02 990 25 778
info-it@nsk.com

Турция

NSK Rulmanları Orta Doğu Tic. Ltd. Şti.
Cevizli Mah. D-100 Güney Yan Yol
Kuriş Kule İş Merkezi No:2 Kat:4
Kartal - Istanbul
Tel. +90 216 5000 675
Fax +90 216 5000 676
turkey@nsk.com

Франция и Бенилюкс

NSK France S.A.S.
Quartier de l'Europe
2, rue Georges Guynemer
78283 Guyancourt Cedex
Tel. +33 (0) 1 30573939
Fax +33 (0) 1 30570001
info-fr@nsk.com

Центральная, Восточная Европа и СНГ

NSK Polska Sp. z o.o.
Warsaw Branch
Ul. Migdałowa 4/73
02-796 Warszawa
Tel. +48 22 645 15 25
Fax +48 22 645 15 29
info-pl@nsk.com

Южно-Африканская Республика

NSK South Africa (Pty) Ltd.
25 Galaxy Avenue
Linbro Business Park
Sandton 2146
Tel. +27 (011) 458 3600
Fax +27 (011) 458 3608
nsk-sa@nsk.com

Посетите наш веб-сайт: www.nskeurope.ru

Global NSK: www.nsk.com

